

Geachte leden,

Het is van groot belang dat de Nederlandse overheid en de NAVO erkennen dat een sterke, soevereine Nederlandse defensie-industrie essentieel is voor het waarborgen van onze vrijheid en veiligheid in de toekomst.

Na een lange periode van bezuinigingen is er wereldwijd een groeiende behoefte om de militaire capaciteit op peil te brengen. Dit creëert vraag in de defensie-industrie en vraagt om aanpassingsvermogen van zowel nationale als internationale spelers, evenals versterkte samenwerking met lokale overheden.

Defenture is in 2013 opgericht, te midden van een tijdperk van bezuinigingen en beperkte defensiebudgetten. Defensie hanteerde destijds methoden om budgetten in toom te houden door projecten te remmen en te vertragen. In deze context koos Defenture ervoor om niet alleen voertuigsystemen te leveren, maar ook technologie en intellectueel eigendom (IP) als kernwaarde te beschouwen. Deze IP omvat voertuigtechnologie, supply chain management, assemblage, training en instandhouding, waardoor Defenture onafhankelijk en flexibel kon opereren zonder beperkingen van civiele voertuigfabrikanten.

In de afgelopen 11 jaar heeft Defenture drie voertuigen ontwikkeld in nauwe samenwerking met Defensie en haar gebruikers: de Scorpion, een licht tactisch voertuig; de GRF, een middelzwaar voertuig; en de Mammoth, een zwaar tactisch voertuig. Deze voertuigen hebben een modulaire opbouw en diverse beschermingsconfiguraties, en zijn volledig door Defenture zelf gefinancierd, zonder voorfinanciering of garanties van Defensie of de overheid.

Ondanks de behaalde successen heeft Defensie tot tweemaal toe besloten om het gezamenlijk ontwikkelde en per direct beschikbare voertuig niet aan te schaffen voor luchtmobiele brigades. In plaats daarvan kozen ze onder externe druk voor buitenlandse producten, welke door een internationale partij ontwikkeld moet worden, waarmee IP-waarde buiten Nederland ontstaat. Het is echter van cruciaal belang om deze druk te weerstaan en het "eigen" product op waarde te schatten, zodat de kennis in Nederland behouden blijft. Alleen voor elite-eenheden zoals de commando's en het 12 Luchtmobiele Ranger Bataljon zijn lichte tactische voertuigen van Defenture aangeschaft.

Defenture's bewuste keuze om eigen IP te behouden, heeft geleid tot contracten met internationale opdrachtgevers en borgde zo de continuïteit van de onderneming. De toenemende internationale behoefte aan militaire technologie die lokaal geproduceerd kan worden, onderstreept de waarde van deze autonomie.

De internationale erkenning van het belang van lokale militaire technologie groeit, en landen zien steeds meer de waarde van samenwerking met Defenture. Helaas wordt deze waarde in Nederland nog onvoldoende onderkend. De Nederlandse defensie

blijft vergelijkbare systemen bij internationale partijen aankopen, terwijl de ondersteuning voor continuïteit van onze nationale defensie-industrie ontbreekt.

In eerdere gesprekken met de minister van Economische Zaken en Klimaat en de minister van Defensie hebben wij benadrukt dat militaire en industriële autonomie, kennisbehoud en economische groei cruciaal zijn voor het nationale defensiebeleid. Hoewel er nu gesproken wordt over steun aan “defensie-startups”, wordt de waarde van nationaal IP in het kader van nationale autonomie nog steeds niet volledig herkend. Veel landen kiezen steeds vaker voor hun nationale industrieën, in de overtuiging dat autonomie en continuïteit hand in hand gaan.

Nederland heeft een enorme kans om haar defensiebedrijven te versterken door langdurige samenwerking en strategische planning. Het is essentieel dat de lasten en voordelen van deze samenwerkingen gelijkmatig worden verdeeld, en niet eenzijdig op de schouders van de industrie rusten, zoals nu vaak het geval is. Wij steunen alle plannen en voorstellen om meer concrete opdrachten voor de Nederlandse industrie te realiseren. Uit diverse onderzoeken, naar de toepassing aanbestedingsregels in Nederland, is gebleken dat Nederland beter gebruik kan maken van deze wet- en regelgeving ten gunste van de Nederlandse defensie-industrie. De daarbij horende essentiële beleidswijzigingen, die noodzakelijk zijn om het aanbestedingsproces binnen de kaders van de wet- en regelgeving te wijzigen, zouden daarvoor op korte termijn binnen de ministeries geïmplementeerd kunnen worden. Daarnaast is het nodig om (voor)financieringen voor dergelijke opdrachten beschikbaar te stellen. De Industrie wil en kan wel opschalen maar heeft met huidige gunningsbeleid weinig tot geen kans.

Wij roepen de ministerraad op om het belang van een soevereine Nederlandse defensie-industrie te erkennen en concrete stappen te ondernemen voor langdurige samenwerking. Laten we samen strategische tienjarenplannen ontwikkelen die wederzijds succes zullen opleveren en onze vrede en vrijheid zullen waarborgen.

Met dit betoog onderstrepen wij namens Defenture onze eerdere adviezen en benadrukken wij onze bereidheid om langdurig samen te werken voor het behoud van Nederland's veiligheid en autonomie.

Henk van der Scheer
CEO
Defenture BV