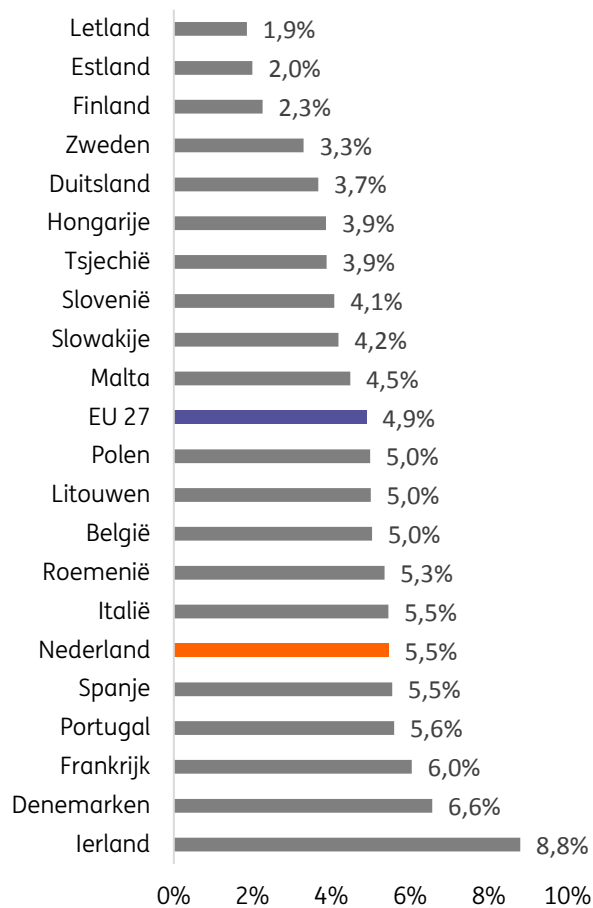


Importtarieven VK raken Nederland bovengemiddeld: Nieuwe handelsrelatie tussen VK en EU kan leiden tot importheffingen:

Gewogen gemiddelde WTO importtarief



Bron: WTO, UNCTAD, berekeningen ING o.b.v. exportcijfers 2014.

Noot: In de grafiek zijn alleen die EU- landen weergegeven waarvan de goederenexport naar het VK meer dan 1,25% van het BBP bedraagt. Voor het effect op de economische groei van een land is naast de hoogte van de eventuele importheffing ook het aandeel van de uitvoer naar het VK in de totale economie van belang. Dit effect is in de grafiek niet weergegeven.

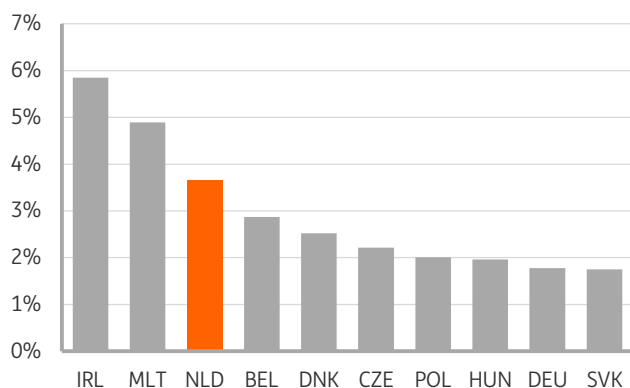
- Na het Brexit referendum is er nog veel onduidelijk over de toekomstige relatie van het VK met de EU. Als er geen handelsakkoord gesloten wordt tussen het VK en de EU zal de EU de importtarieven van de Wereldhandelsorganisatie (WTO) toe passen op Britse export naar de EU. Omgekeerd zal het VK dan, hoogstwaarschijnlijk, dezelfde tarieven in rekening brengen voor exporten van de EU naar het VK.
- Die invoertarieven variëren per productgroep. Voor hout, papier, mineralen en metalen zijn de invoerheffingen met 1 à 2% betrekkelijk laag. Maar voor dranken, tabak, suiker, snoepgoed en zuivel gelden er tarieven van 20 tot 43%.
- Afhankelijk van het exportpakket zullen exporteurs dus meer of minder last hebben van eventuele importheffingen. Exporteurs uit Zweden en Finland lijken het minst te worden geraakt omdat voor meer dan 35% van hun totale export naar het VK een relatief laag tarief zou gelden (hout, papier). Exporteurs uit Ierland en Denemarken krijgen daarentegen te maken met relatief hoge heffingen; meer dan 20% van hun export naar het VK bestaat uit goederen (dierlijke producten) waarvoor een heffing van 10% of hoger kan gaan gelden.
- Bijna de 70% van de Nederlandse exporten naar het VK krijgen te maken met een heffing van 2,5-5,0%. Dit zijn o.a. (petro-) chemische producten en elektrische apparaten; goederen waarin de Nederlandse exporteurs traditioneel sterk zijn vertegenwoordigd. Echter, exporten van groente, fruit, vlees & bloemen (vormen 11% van totale exporten naar het VK) worden dan belast met een hoog tarief, 10.5-17.5%.
- Bekeken naar het totale exportpakket zou voor de Nederlandse exporteurs een importheffing gaan gelden van gemiddeld 5,5%. Dit is hoger dan het gemiddelde in de EU (4,9%). Exporteurs uit Denemarken en Ierland zouden gemiddeld te maken krijgen met de hoogste gemiddelde heffing (6,6-8,8%). Exporteurs uit de Zweden, Finland en Baltische landen lijken met een gemiddelde heffing van 1,9-3,3% de minste hinder te ondervinden.

Marco Loonstra

Focus: Nederland relatief gevoelig voor Brexit

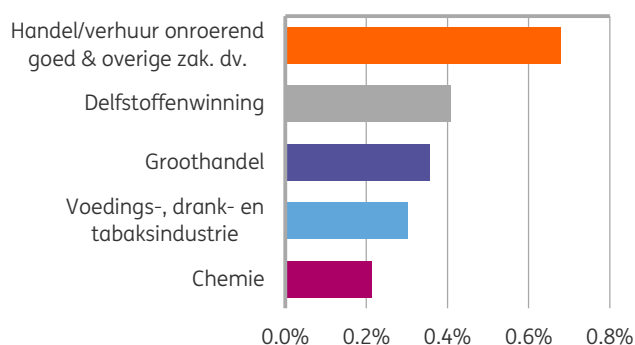
Nederlandse afhankelijkheid van VK bovengemiddeld

Bijdrage Britse vraag aan economie (bbp), in procenten



Bron: WIOD, bewerking ING Economisch Bureau

Bijdrage Britse vraag aan BBP Nederland, vijf belangrijkste sectoren, in procenten



Bron: WIOD, bewerking ING Economisch Bureau

- Als de Britse premier Cameron bij de EU niet genoeg concessies weet los te weken, stijgt de kans dat het VK uit de EU stapt. Nederland is relatief gevoelig voor een Brexit omdat het VK de tweede handelspartner van Nederland is.
- Van de totale productie van goederen en diensten in Nederland hangt 3,7% samen met de vraag vanuit het VK. Dit zorgt voor 300.000 banen (3,3% van de Nederlandse werkgelegenheid). Alleen voor Ierland en Malta is het VK van nog groter belang (zie figuur 1).
- Kijkend naar de sectorale effecten zijn de elektrische- en optische apparatenindustrie, leer- en (leren) schoenenindustrie en de textielindustrie het meest afhankelijk van de Britse vraag: tussen een zesde à een zevende van hun werk komt voort uit vraag vanuit het VK.
- Voor de grotere sectoren verhuur van machines en apparaten/overige zakelijke diensten als ook voor delfstofwinning en groothandel is het aandeel van het VK in de toegevoegde waarde van de sector aanzienlijk kleiner. Maar de grote omvang van deze sectoren zorgt ervoor dat de Britse bijdrage aan deze sectoren per saldo het meeste toevoegt aan de Nederlandse economie (zie figuur 2).
- Uiteraard valt de handel met het VK niet stil bij een Brexit, maar er zal wel zand in de wielen komen. Het ontstaan van wederzijdse importheffingen kan afgewend worden door een vrijhandelsakkoord met de EU af te sluiten binnen twee jaar na een eventueel besluit tot een Brexit.
- Daarnaast zal er onderhandeld moeten worden over de niet tarifaire handelsbelemmeringen zoals producteisen. Onderzoek leert dat deze belemmeringen tussen de EU en overige OESO- landen 40% minder snel worden afgebouwd dan tussen EU- lidstaten onderling. Brexit zal langs deze weg de handel met het VK langere tijd blijven hinderen.

Raoul Leering