



## **'Kleinschalige zorg in de Wlz'**

**De zorgkantoren van Coöperatie VGZ stellen dat de meerwaarde van aanbieders in de Wlz primair wordt bepaald door de keuze van de cliënt. Indien de cliënt een aanbieder kiest, die voldoet aan de voorwaarden voor zorglevering (voor zorg in natura) binnen de Wlz, faciliteren wij deze keuze graag. Hierin zien wij geen onderscheid tussen kleine- en grote zorgaanbieders.**

***Wat is de positie, functie, rol en toegevoegde waarde van kleinschalige zorgaanbieders in het zorgveld? Wat is hun na te streven doel?***

- De toegevoegde waarde van kleinschalige aanbieders is dat ze er goed in slagen voor bepaalde doelgroepen een 'thuisgevoel' (normalisering van de zorg) te creëren en gericht kunnen inspelen op niches in de doelgroep en zorgverlening. Ze kunnen echt maatwerk bieden aan de cliënt. Dit wil niet zeggen dat grootschalige aanbieders hierin niet kunnen slagen, of dat alle kleinschalige aanbieders hier even succesvol in zijn.
- Op termijn kunnen kleinschalige aanbieders mogelijk een rol vervullen in krimpgebieden waar schaarste ontstaat of een beperkte keuzevrijheid is.

***Wat is er nodig om kleinschalige zorginstellingen een stabiele positie te geven in het zorgveld?***

- Indien een aanbieder voldoende cliënten aan zich weet te binden is er al sprake van een stabiele positie binnen het huidige zorgveld. Als het aantal cliënten terugloopt, zijn de beschikbare middelen mogelijk niet meer toereikend om in de continuïteit van zorg te voorzien. Bij welk aantal cliënten dit omslagpunt ligt, zal afhangen van het soort zorg dat geboden wordt. Door het kleinere aantal cliënten lijken de kleinschalige aanbieders in theorie kwetsbaarder. Op basis van het aantal instellingen (in de Coöperatie VGZ regio's) dat de laatste jaren in de problemen is gekomen, zien wij echter geen onderscheid tussen kleine- en grote aanbieders. Het verschil wordt meer gecreëerd door goed bestuur en ondernemerschap.

***Welke problemen en uitdagingen spelen er volgens ons?***

- Zolang de contracteerruimte voor 2017 voldoende is om aan de zorgvraag te voldoen zijn er volgens ons voor de inkoop voor 2017 geen noemenswaardige problemen of uitdagingen die specifiek voor kleine aanbieders gelden.

**Zorgkantoren van Coöperatie VGZ hechten aan een gelijk speelveld binnen de Wlz voor zowel cliënten als aanbieders. Alle aanbieders dienen kwalitatief goede, cliëntgerichte zorg te kunnen leveren en dienen transparant te zijn richting cliënten en toekomstige cliënten. Dit zowel over de zorg die geboden wordt, als over de punten die binnen hun instelling goed of slecht gaan. De informatie hierover dient op de website van de zorgaanbieder, als op papier transparant en**

**inzichtelijk te zijn. Hierin benaderen wij, als vertegenwoordiger van onze cliënten en verzekerden, alle zorgaanbieders gelijk.**

Voor meer informatie:

Immanuel Nijssen  
Manager Public Affairs Coöperatie VGZ  
06-28313420/ [im.nijssen@vgz.nl](mailto:im.nijssen@vgz.nl)

Rob Kox  
Afdelingsmanager Langdurige Zorg  
Zorginkoop, Klantadvies en PGB Huisbezoeken  
06-22917838/ [Rob.Kox@vgz.nl](mailto:Rob.Kox@vgz.nl)